



Inteligencia de Mercados/Cultura de Negocios con Grecia

Citas y lugares de encuentro

Por: Legiscomex.com

Como en otros países siempre es bueno contar con un intermediario de confianza para ambas partes que pueda hacer los primeros acercamientos. Si no cuenta con este recurso la mejor forma de poder concretar una cita, es hacerlo mediante una llamada telefónica, es más efectivo que un correo electrónico o una carta.

Las citas deben agendarse por lo menos con una o dos semanas de antelación y confirmarlas un par de días antes de que se lleven a cabo. Los griegos no son muy puntuales y los retrasos mínimos no son tomados en cuenta, sin embargo, es mejor que llegue a tiempo a sus reuniones esto hablará muy bien de su empresa y de usted.

Los griegos conservan muchos valores como la honestidad, la confianza y la amabilidad, es muy probable que los inviten a almorzar o a cenar para llevar a cabo las primeras reuniones, esto con el fin de conocer más acerca de usted, de su empresa y de su país y posteriormente hablar de negocios.

Por otra parte, tenga en cuenta las fechas de las fiestas durante las cuales las empresas cierran para que no tenga inconvenientes o deba permanecer más días de lo planeado inicialmente para su viaje de negocios.

